МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное бюджетное образовательное

учреждение высшего образования

«МУРМАНСКИЙ АРКТИЧЕСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

|  |
| --- |
| СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫЙ ИНСТИТУТ  Кафедра ГРАЖДАНСКОГО И ФИНАНСОВОГО ПРАВА    курсовая работа |

СИСТЕМА ДОГОВОРОВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

|  |
| --- |
| Выполнил студент |
| Рогачёв Владимир Александрович,  III курс, группа 3БЮР-ГП  направление подготовки 40.03.01  Юриспруденция  направленность (профиль) Гражданско-правовая |
|  |
| Научный руководитель: |
| Панкратова Майя Евгеньевна  Канд. юрид. наук, доцент, зав. кафедрой  гражданского и финансового права |
|  |

Мурманск

2020

Оглавление

[ВВЕДЕНИЕ 3](#_Toc40029820)

[ГЛАВА I. Система договоров в российском гражданском праве 5](#_Toc40029821)

[§1. Понятие и значение системы гражданско-правовых договоров 5](#_Toc40029822)

[§2. Принципы построения системы договоров в гражданском праве России 8](#_Toc40029823)

[ГЛАВА 2. Классификация договоров в гражданском праве 10](#_Toc40029824)

[§1. Критерии классификации договоров в гражданском праве 10](#_Toc40029825)

[§2. Виды договоров в гражданском праве 15](#_Toc40029826)

[ГЛАВА 3. Основные тенденции развития договоров в гражданском праве 26](#_Toc40029827)

[§1.Общая характеристика направлений развития систематизации договоров в Гражданском праве. 26](#_Toc40029828)

[§2. Сочетание начал свободы договоров с усилением ограничения свободы, установленного государственно-правовыми предписаниями. 27](#_Toc40029829)

[ЗАКЛЮЧЕНИЕ 29](#_Toc40029830)

[БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК 30](#_Toc40029831)

# ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы. В эпоху капитализма, развития экономических форм взаимодействия субъектов права, становится жизненно важным развитие гражданского права и, в частности, его отдельных институтов. Один из этих институтов включает сектор договорного права, который включает в себя индивидуальные договорные обязательства.

Модернизация, углубление и расширение общественных отношений создает основу и дает толчок универсализации и модификации правовых отношений в гражданском праве.

Немыслимо и невозможно практически осуществлять какую-либо деятельность в общественной жизни, обеспечивать правопорядок, верховенство закона, минуя процесс достижения договоренностей (впоследствии заключая соглашения в форме соглашения), не прибегая к институту договорных обязательств.

Следует отметить, что договор в гражданском обществе занимает одно из главных, передовых мест по своей значимости, поскольку само гражданское право представляет собой сложную правовую структуру, сочетающую такие нормы права как обязательные и диспозитивные. В принципе, развитие гражданского права возможно при свободном выборе и реализации субъектами гражданско-правовых отношений своих действий, выражением своей воли, что может быть обеспечено только диспозитивными нормами.

Таким образом, очень важно и необходимо, полезно характеризовать договоры по их видам, их анализу и классификации в гражданском праве.

Целью данной работы является раскрытие концепции и характеристика системы гражданско-правовых договоров, анализ принципов построения этой системы, раскрытие критериев классификации договоров и описание их типов.

Целями данной работы являются раскрытие ряда вопросов, которые помогут достичь цели:

1. Раскрыть понятие и значение системы гражданско-правовых договоров;

2. Описание системы гражданско-правовых договоров;

3. Анализ принципов построения системы гражданско-правовых договоров;

4. Раскрыть критерии классификации договоров;

5. Описание видов договоров.

Объектом данной работы являются общественные отношения в области договорных обязательств, в разрезе характеристик видов договоров, их классификации и определения их стоимости.

Предмет данной работы определяется изучением и анализом, в рамках изложенной темы, нормативных источников, учебных и других материалов.

При изучении темы были использованы работы таких российских юристов, как: Покровский. И.А., Шершеневич. Г.Ф., Нерсесянц В.С., Зенин И.А., Анисимов А.П., Мозолин В.П. и так далее.

Методологию настоящего исследования составили диалектический, догматический (формально-логический), системный, социологический, историко-правовой, сравнительно-правовой и другие методы научного познания. Структурно курсовая работа состоит из введения, трех глав, разделенных на параграфы, заключения и библиографического списка.

# ГЛАВА I. Система договоров в российском гражданском праве

## §1. Понятие и значение системы гражданско-правовых договоров

Договором является соглашение двух или нескольких лиц, направленное на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей. Любой договор является сделкой, но не любая сделка является договором.

Гражданские договоры в России регулируются:

а) общими статьями Гражданского кодекса Российской Федерации, другими федеральными законами;

б) специальными статьями Гражданского кодекса Российской Федерации об имущественных отношениях между субъектами (предприятиями, учреждениями, организациями, индивидуальными предпринимателями, физическими лицами). Это, в частности, отношения: относительно поставок продукции (товаров); закупки сельскохозяйственной продукции у товаропроизводителей; капитального строительства; перевозки грузов и др.

Субъекты гражданского права во всех сферах предпринимательской деятельности осуществляются на основе договоров.

С общеправовой точки зрения гражданско-правовой договор представляет собой хозяйственное правоотношение между двумя или более субъектами, содержанием которого является их договорные имущественные обязательства действовать определенным образом: передать и принять имущество, выполнить работу, предоставить услуги и тому подобное. Гражданско-правовой договор - это регулятор конкретных (единичных) отношений (связей) между субъектами предпринимательской деятельности, условия действия которого определяют сами субъекты[[1]](#footnote-1).

Отношения между субъектами предпринимательской деятельности регулируются имущественными и другими отношениями. Поэтому в гражданском праве применяется такое понятие, как система гражданско-правовых договоров - это совокупность договоров, регулирующих имущественно-хозяйственные обязательства, которые возникают между субъектами хозяйствования.

В условиях рыночной экономики договор является основной правовой формой организации и регулирования экономических отношений между равноправными и независимыми партнерами. В этой сфере применяется гражданско-правовой договор. Он определяется как согласованность сторон, действие которых направлено на установление, изменение или прекращение гражданских имущественных отношений. С изменением принципов управленческой деятельности, созданием новых субъектов хозяйственной деятельности существенно меняется и система гражданско-правовых договоров[[2]](#footnote-2).

В систему гражданско-правовых договоров входят следующие виды договоров:

- Купли-продажи;

- Поставки (в том числе поставки товаров для государственных и муниципальных нужд;

- Перевозки;

- Контрактации сельскохозяйственной продукции;

- Энергоснабжения;

- Ренты;

- Аренды;

- Мены (бартера);

- Подряда;

- Возмездного оказания услуг;

- Выполнения научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ;

- Перевозки;

- Заем и кредит;

- Страхования;

- Комиссии;

- Лизинга;

- Хранение;

- Агентирования;

- и др.

Система гражданско-правовых договоров в экономике России выполняет такие основные функции:

1. Юридически закрепляет отношения между хозяйствующими субъектами, придает им обязывающий характер, выполнение которых защищается законом;

2. Выступает как средство выявления реальных потребностей рынка в товарах, услугах и работах;

3. Определяет порядок и способы выполнения взаимных договорных обязательств субъектов хозяйствования;

4. Устанавливает локальные правила поведения субъектов предпринимательской деятельности и систему контроля за их выполнением;

5. Предполагает способы экономической защиты интересов участников договорных отношений в случае нарушения.

На сегодня в упомянутую систему входят, кроме имущественного договора, арендные, кредитные, инвестиционные и другие договоры[[3]](#footnote-3).

Научное обоснование системы договоров необходимо для общественных отношений кроме всего для того, чтобы определить и найти специфический характер тех или иных договорно-правовых отношений и с помощью соответствующего научно-правового анализа создать и выпустить в жизнь такую правовую регламентацию, которая была бы адекватной регулируемым отношениям[[4]](#footnote-4).

## §2. Принципы построения системы договоров в гражданском праве России

Суть и значение классификации гражданских договоров является в том, чтобы на фундаменте правильно отмеченных критериев (нормообразующих признаков) разделить (распределить) договоры на соответствующие группы, которые объединяют обязательства с аналогичной правовой регламентацией (регулированием, изложением) и разделяющие (выделяющие) обязательства с разным правовым регулированием[[5]](#footnote-5).

Значение и особенность учета нормообразующего фактора системных признаков выявилась при рассмотрении вопроса о том, что следует понимать под направленностью договора как системным фактором: цель в неразрывном единстве с возмездностью (безвозмездностью) правоотношения или независимо от признака возмездности (безвозмездности)[[6]](#footnote-6).

Система гражданско-правовых договоров строится на нескольких взаимосвязанных основаниях, иерархичная значимость которых определена степенью их влияния на элементы правового механизма.

К примеру, среди договоров аренды выделяется по признаку экономического неравенства договор проката. При этом договоры аренды классифицируются исходя из предметного контекста (аренда транспортных средств, предприятий, зданий и сооружений), а также по признаку прямого или непрямого участия арендатора в приобретении арендодателем в собственность предмета аренды (лизинг). Каждый из указанных признаков имеет самостоятельное нормообразующее значение. Каждый из них самостоятельно уточняет родовые нормы об аренде[[7]](#footnote-7).

Кроме того, построение системы гражданских договоров и их классификация основываются на дифференциации и унификации правового регулирования.

Одна из задач создания надлежащего и действенного законодательства заключается в определении юридически значимой специфики конкретных разновидностей договоров.

Процесс унификации правового материала предполагает, во-первых, правильный выбор системного признака, позволяющего выработать общие принципы регламентации и нормы для всех отношений, обладающих этим признаком, и, во-вторых, формулирование положений, имеющих унифицированное значение[[8]](#footnote-8).

Унификация осуществлена путем определения, например, в норме ст. 585 ГК РФ  возможности применить к ренте нормы о купле-продаже, которая выработана на законодательном уровне в качестве базового (основного) института, который отражает возмездность передачи того или иного имущества в собственность[[9]](#footnote-9).

Унификация также проявляется в нормах Гражданского кодекса Российской Федерации, определяющих общие положения о том или ином договоре. К примеру, пар. 1 гл. 30 ГК РФ (общие положения о купле-продаже), пар. 1 гл. 33 ГК РФ (общие положения о ренте и пожизненном содержании с иждивением), пар. 1 гл. 34 ГК РФ (общие положения об аренде), пар. 1 гл. 37 ГК РФ (общие положения о подряде), ст. 784 ГК РФ (общие положения о перевозке), пар. 1 гл. 47 (общие положения о хранении) и др[[10]](#footnote-10).

В правовом материале унифицированные нормы о тех или иных договорах должны быть размещены таким образом, чтобы они были удобны в использовании и исходя из предметного признака содержались в соответствующих разделах (в разделах того вида договора, унификация норм которого произведена).

# ГЛАВА 2. Классификация договоров в гражданском праве

## §1. Критерии классификации договоров в гражданском праве

В сфере хозяйствования используется большое разнообразие гражданских договоров, обусловливает целесообразность их классификации в учебных целях и из практических соображений - с целью выявления тенденций в регулировании определенного вида договорных отношений и применении их в законотворческой и правоприменительной деятельности[[11]](#footnote-11). Разделение гражданских договоров на определенные виды можно осуществить по разным критериям[[12]](#footnote-12):

I. По признаку оснований возникновения договорных обязательств различают:

планируемые договоры - заключаются на основании принятого государственного или муниципального заказа для государственных и муниципальных нужд;

регулируемые договоры - заключаются свободно, на усмотрение участников хозяйственных отношений.

II. По признаку взаимного положения сторон в договорных отношениях гражданские договоры делятся на:

вертикальные - заключаются между неравноправными субъектами - органом хозяйственного руководства и подчиненным ему предприятием (например, государственный контракт) (в случаях, определенных действующим законодательством); определенные условия договора являются обязательными для подчиненной стороны и не могут корректироваться даже с применением судебной процедуры (преддоговорного спора);

горизонтальные - заключаются между равноправными субъектами; при этом все условия договора стороны согласовывают между собой, а в случае возникновения спора, могут обратиться в суд.

III. По срокам действия различают:

долгосрочные договоры - заключаются на срок более 5 лет (например, концессионные договоры, договоры аренды на целостный имущественный комплекс предприятия); в таких соглашениях в организационных элементах преобладает собственность;

среднесрочные контракты - сроком от одного до 5 лет (например, контракты на капитальное строительство; организационные элементы в таких контрактах сбалансированы с имущественными);

краткосрочные контракты - сроком до одного года; в этих договорах преобладают элементы собственности;

одноразовые контракты - вписываются в одну бизнес-транзакцию, обычно содержат только элементы свойств.

Внутривенно На основании набора критериев (экономическое содержание и правовые особенности) гражданские контракты можно разделить на следующие группы:

договоры купли-продажи имущества (продажа, поставка, бартер / бартер, заключение договоров сельскохозяйственной продукции, энергоснабжение, газификация, водоснабжение и т. д.);

договоры на передачу имущества в пользование (безвозмездное использование имущества, аренда, лизинг);

договорные соглашения (договор на капитальное строительство, договор на проектно-изыскательские, девелоперские и другие работы);

транспортные соглашения (перевозка грузов, буксировка, чартер, доставка и вагоны, эксплуатация железной дороги и т. д.);

договоры на оказание банковских услуг (договоры на расчетно-кассовое обслуживание, банковское кредитование, факторинг и т. д.);

договоры на оказание других услуг (по охране объектов, хранению имущества, страхованию и т. д.);

соглашения о совместной деятельности - соглашения о сотрудничестве, о совместной инвестиционной деятельности, о создании экономической организации корпоративного типа, действующие на основании устава (акционерное общество, общество с ограниченной ответственностью) и др.

Учредительный договор (договоры, которые играют роль учредительного документа хозяйственной организации корпоративного типа - полного товарищества).

V. Длительность подачи заявки в сфере управления (предпринимательства) можно определить:

Традиционные контракты - использовались много веков (договоры купли-продажи, договора, совместной деятельности, перевозки);

Последние соглашения - появление, которое в течение прошлого столетия было вызвано усложнением экономической жизни (лизинговое соглашение, факторинговое соглашение, агентские соглашения и т. Д.).

VI. По степени сложности они различают:

простые контракты - содержат признаки контракта одного типа; они включают большинство традиционных соглашений, в том числе купли-продажи, перевозки, заключения договоров, аренды имущества;

сложные (комплексные) договоры - предусматривают наличие признаков нескольких из вышеперечисленных договоров (факторинговый договор, консигнационный договор, лизинговый договор, концессионный договор и т. д.);

- смешанные контракты.

VII. В зависимости от роли в установлении экономических отношений различают:

генеральные договоры (рамочные договоры) - определяют основных участников договорных отношений и параметры их следующих договорных отношений (генеральные договоры, коммерческие концессионные соглашения);

субконтракты - заключаются на основе генеральных соглашений (субподрядных соглашений) или рамочных контрактов (например, коммерческого субконцессионного соглашения).VIII. По признаку возможности или невозможности корректировки договорных условий гражданские договоры можно разделить на[[13]](#footnote-13):

не исправляемые договоры - одна или две стороны договорных отношений лишены возможности скорректировать заранее определенные условия договора; к ним относятся типовые соглашения (одобренные Правительством Российской Федерации или, в случаях, предусмотренных законом, другим государственным органом) и соглашения о присоединении (содержание соглашения определяется одной из сторон без права другой стороны на настаивать на его изменении, например, заключать договоры купли-продажи акций в процессе открытой подписки на акции);

Регулируемые договоры - условия договора могут корректироваться по доброй воле (стороны имеют право по своему усмотрению согласовать любые условия договора, если это не противоречит закону), в том числе с использованием типовых договоров, носят рекомендательный характер ,

IX. В случае использования предварительных переговоров при установлении экономических отношений договорные отношения между их участниками составляются с использованием двух категорий договоров:

Предварительный договор, в котором излагаются: намерение сторон заключить в будущем основной договор с определенными параметрами (предметом и другими условиями договора), обязательства сторон по выполнению подготовительных действий, направленных на обеспечение заключения и исполнения основного договора (страхование рисков, подготовка соответствующей документации, получение лицензий, других разрешений и т. д.), а также ответственность сторон за уклонение от заключения основного договора;

Основной договор заключается на условиях и в срок, определенные предыдущим договором.

X. В зависимости от доминирующего в гражданском договоре имущества или организационных элементов, существуют:имущественные договора: к ним относятся договоры, в которых доминируют имущественные элементы (за возможного наличия организационных элементов, но без преобладания последних). В основном гражданские контракты в основном имущественные, включая поставки, бартер / бартер, контракт, банковские услуги, значительную часть транспорта и т. Д.

Организационные договоры направлены на обеспечение организации предпринимательской деятельности двух или более участников гражданских отношений (субъектов), хотя они могут содержать имущественные элементы (при этом последние не имеют преимуществ над организационными). Такие соглашения включают учредительные соглашения, соглашения о сотрудничестве, совместную инвестиционную деятельность и т.д.

## §2. Виды договоров в гражданском праве

В действующем гражданском праве Российской Федерации насчитывается более 20 гражданских договоров.

Среди них можно выделить и охарактеризовать основные и важнейшие из них для надлежащего регулирования общественных отношений, возникающих при заключении, изменении и расторжении этих договоров.

Изначально хотелось бы отметить, что основные положения о договоре (имеется ввиду о любых договорах, вне зависимости от их предметного показателя) установлены в подразделе 2 раздела III Гражданского кодекса Российской Федерации.

Согласно ст. 420 ГК РФ договором признается соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей. К договорам применяются правила о двух- и многосторонних сделках, предусмотренные [главой 9](http://base.garant.ru/10164072/9/#block_1009)  Кодекса. К обязательствам, возникшим из договора, применяются общие положения об обязательствах ([статьи 307 - 419](http://base.garant.ru/10164072/22/#block_307)), если иное не предусмотрено правилами настоящей главы и правилами об отдельных видах договоров, содержащимися в настоящем Кодексе. К договорам, заключаемым более чем двумя сторонами, общие положения о договоре применяются, если это не противоречит многостороннему характеру таких договоров.

В соответствии со ст. 421 ГК РФ при заключении договоров стороны свободны в своем выборе и волеизъявлении.

Согласно ст. 422 ГК РФ договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иными правовыми актами (императивным нормам), действующим в момент его заключения. Если после заключения договора принят закон, устанавливающий обязательные для сторон правила иные, чем те, которые действовали при заключении договора, условия заключенного договора сохраняют силу, кроме случаев, когда в законе установлено, что его действие распространяется на отношения, возникшие из ранее заключенных договоров.

Общие правила заключения, расторжения и изменения договоров нормативно установлены в главах 28, 29 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Одним из наиболее важных видов договоров в гражданском праве является договор купли-продажи, который в свою очередь делится на розничную продажу и покупку, поставку товаров, поставку товаров для государственных и муниципальных нужд, заключение договоров, энергоснабжение, продажу недвижимости. Имущество и продажа предприятий (гл. 30 ГК РФ).

Пункт 1 указанной главы Гражданского кодекса Российской Федерации регулирует общие положения о договоре купли-продажи.

Итак, согласно ст. 454 ГК РФ по договору купли-продажи одна сторона (продавец) соглашается передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель соглашается принять этот товар и оплатить определенный сумма денег (цена) за это. Положения, предусмотренные в настоящем пункте, применяются к купле-продаже ценных бумаг и валютных ценностей, если законом не установлены специальные правила их купли-продажи. В случаях, предусмотренных настоящим Кодексом или другим законом, особенности купли-продажи определенных видов товаров определяются законами и иными правовыми актами. Положения, предусмотренные в настоящем пункте, применяются к продаже прав собственности, если иное не предусмотрено содержанием или характером этих прав. Для определенных типов договоров купли-продажи (розничная покупка-продажа, поставка товаров, поставка товаров для государственных нужд, заключение договоров, энергоснабжение, продажа недвижимости, продажа предприятия) применяются положения, предусмотренные в настоящем пункте, если иное не предусмотрено правилами настоящего Кодекса об этих видах договоров.

В соответствии со ст. 492 ГК РФ (договор розничной купли-продажи) по договору розничной купли-продажи продавец, занимающийся предпринимательской деятельностью по продаже товаров в розницу, соглашается передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или другого использования, не связанного с предпринимательской деятельностью. Договор розничной продажи является публичным договором (статья 426). Отношения по договору купли-продажи с участием покупателя-гражданина, не регулируемые настоящим Кодексом, регулируются законами о защите прав потребителей и другими правовыми актами, принятыми в соответствии с ними.

Договор розничной продажи, согласно ст. 493 Гражданского кодекса Российской Федерации, если иное не предусмотрено законом или договором розничной продажи, включая условия форм или иных стандартных форм, к которым присоединяется покупатель (статья 428), договор розничной продажи считается должен быть заключен в надлежащей форме с момента, когда продавец выдает его покупателю наличными или товарным чеком или другим документом, подтверждающим оплату товара. Отсутствие указанных документов у покупателя не лишает его возможности ссылаться на доказательства в обоснование заключения договора и его условий.

В силу ст. 506 Гражданского кодекса Российской Федерации (договор поставки) по договору поставки поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязан передать покупателю произведенный или приобретенный им товар в течение определенного времени или срока для использования в предпринимательской деятельности. деятельность или для других целей, не связанных с личным, семейным, домашним и другим аналогичным использованием.

С контрактом на поставку для государственных и муниципальных нужд все немного по-другому. Итак, согласно ст. 525 ГК РФ, доставка товаров для государственных или муниципальных нужд осуществляется на основании государственного или муниципального контракта на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, а также контрактов на поставку товары для государственных или муниципальных нужд, заключенные в соответствии с ним (пункт 2 статьи 530). Договорные правила распространяются на отношения по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд применяются в договоре поставки ([статьи 506 - 522](http://base.garant.ru/10164072/31/#block_506)), если иное не предусмотрено правилами настоящего Кодекса. Другие законы применяются к отношениям по поставке товаров для государственных или муниципальных нужд в объеме, не регулируемом настоящим пунктом.

В соответствии со ст. 526 ГК РФ по государственному или муниципальному договору на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд поставщик (подрядчик) соглашается передать товар государственному или муниципальному заказчику или, по его поручению другому лицу и государственный или муниципальный заказчик обязуется обеспечить оплату за поставленный товар.

Основанием для заключения вышеуказанных договоров в силу ст. 527 Гражданского кодекса Российской Федерации, это заказ на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, размещенный в порядке, установленном законодательством, о размещении заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государства и муниципальные нужды. Для государственного или муниципального заказчика, разместившего заказ, заключение государственного или муниципального контракта является обязательным, если иное не предусмотрено законом. Заключение государственного или муниципального контракта является обязательным для поставщика (подрядчика) только в случаях, установленных законом, и при условии, что государственный или муниципальный заказчик получит компенсацию за все убытки, которые могут быть причинены поставщику (подрядчику) в связи с выполнение государственного или муниципального контракта. Условие возмещения убытков, указанное в пункте 2 настоящей статьи, не распространяется на государственное предприятие. В отношении победителя тендера или победителя запроса котировок цен на товары или лица, с которым в соответствии с законом государственный или муниципальный контракт заключается, когда победитель тендера или победитель запроса для котировок цен товаров от заключения государственного или муниципального контракта о возмещении убытков, предусмотренных пунктом 2 настоящей статьи, в случае умышленного занижения предполагаемой цены государственного или муниципального контракта.

Порядок заключения государственного и муниципального контракта устанавливается ст. 528-530 Гражданского кодекса Российской Федерации, а также регулируется Федеральным законом от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О системе договоров в области закупок товаров, работ, услуг для удовлетворения государственных и муниципальные нужды. "

В силу ст. 535 Гражданского кодекса Российской Федерации (договорное соглашение) по договору подряда сельскохозяйственный производитель обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию закупщику - лицу, которое приобретает такую ​​продукцию для переработки или продажи. Отношения по договору подряда, не урегулированные правилами настоящего пункта, регулируются правилами договора поставки (статьи 506–524) и, при необходимости, поставкой товаров для государственных нужд (статьи 525–534).

Согласно ст. 539 Гражданского кодекса Российской Федерации (договор энергоснабжения) по договору энергоснабжения энергоснабжающая организация обязуется поставлять энергию абоненту (потребителю) через подключенную сеть, а абонент обязуется оплачивать полученную энергию, а также соблюдать режим потребления, предусмотренный соглашением, для обеспечения безопасной эксплуатации энергосетей, находящихся под его юрисдикцией, и применяемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии. Договор на энергоснабжение заключается с абонентом, если у него имеется энергопринимающее устройство, отвечающее установленным техническим требованиям и подключенное к сетям энергоснабжающей организации и другого необходимого оборудования, а также обеспечивающее учет энергопотребления. Законы и иные правовые акты в области энергоснабжения, а также обязательные правила, принятые в соответствии с ними, распространяются на отношения по договору энергоснабжения, не регулируемые настоящим Кодексом. Правила настоящего пункта применяются к отношениям по договору на поставку электрической энергии, если иное не предусмотрено законом или иными правовыми актами.

В соответствии со ст. 549 ГК РФ (договор купли-продажи недвижимого имущества) по договору купли-продажи недвижимого имущества (договор купли-продажи недвижимого имущества) продавец обязуется передать в собственность землю, здание, строение, квартиру или другое недвижимое имущество покупателя (статья 130). Правила, предусмотренные в настоящем пункте, применяются к продаже предприятий, если иное не предусмотрено правилами договора купли-продажи предприятия (статьи 559 - 566).Согласно ст. 559 ГК РФ (договор продажи предприятия) по договору продажи предприятия продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс ([статья 132](http://base.garant.ru/10164072/6/#block_132)), за исключением прав и обязанностей, которые продавец не вправе передавать другим лицам. Исключительные права на средства индивидуализации предприятия, продукции, работ или услуг продавца (коммерческое обозначение, товарный знак, знак обслуживания), а также принадлежащие ему на основании лицензионных договоров права использования таких средств индивидуализации переходят к покупателю, если иное не предусмотрено договором. Права продавца, полученные им на основании разрешения (лицензии) на занятие соответствующей деятельностью, не подлежат передаче покупателю предприятия, если иное не установлено законом или иными правовыми актами. Передача покупателю в составе предприятия обязательств, исполнение которых покупателем невозможно при отсутствии у него такого разрешения (лицензии), не освобождает продавца от соответствующих обязательств перед кредиторами. За неисполнение таких обязательств продавец и покупатель несут перед кредиторами солидарную ответственность.

Следующим видом договора, на который хотелось бы обратить внимание, является договор мены.

Согласно ст. 567 ГК РФ по договору мены каждая из сторон обязуется передать в собственность другой стороны один товар в обмен на другой. К договору мены применяются соответственно правила о купле-продаже ([глава 30](http://base.garant.ru/10164072/31/#block_2030)), если это не противоречит правилам настоящей главы и существу мены. При этом каждая из сторон признается продавцом товара, который она обязуется передать, и покупателем товара, который она обязуется принять в обмен.

Одним из самых распространенных договор является договор аренды. Данный вид договора в свою очередь подразделяется на: прокат, аренду транспортных средств, аренду зданий и сооружений, аренду предприятий, финансовую аренду (лизинг).

Общие положения об аренде установлены пар. 1 гл. 34 ГК РФ. Так, по договору аренды (имущественного найма) арендодатель (наймодатель) обязуется предоставить арендатору (нанимателю) имущество за плату во временное владение и пользование или во временное пользование. Плоды, продукция и доходы, полученные арендатором в результате использования арендованного имущества в соответствии с договором, являются его собственностью.

На основании ст. 626 ГК РФ (договор проката) по договору проката арендодатель, осуществляющий сдачу имущества в аренду в качестве постоянной предпринимательской деятельности, обязуется предоставить арендатору движимое имущество за плату во временное владение и пользование. Имущество, предоставленное по договору проката, используется для потребительских целей, если иное не предусмотрено договором или не вытекает из существа обязательства. Договор проката заключается в письменной форме. Договор проката является публичным договором ([статья 426](http://base.garant.ru/10164072/28/#block_426)).

В свою очередь аренда транспортных средств подразделяется на два вида договора: [договор аренды транспортного средства с экипажем](http://base.garant.ru/10164072/35/#block_20632) (ст. 632 ГК РФ) и [договор аренды транспортного средства без экипажа](http://base.garant.ru/10164072/35/#block_20642) (ст. 642 ГК РФ).

По договору аренды (фрахтования на время) транспортного средства с экипажем арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование и оказывает своими силами услуги по управлению им и по его технической эксплуатации. Правила о возобновлении договора аренды на неопределенный срок и о преимущественном праве арендатора на заключение договора аренды на новый срок ([статья 621](http://base.garant.ru/10164072/35/#block_621)) к договору аренды транспортного средства с экипажем не применяются.

По договору аренды транспортного средства без экипажа арендодатель предоставляет арендатору транспортное средство за плату во временное владение и пользование без оказания услуг по управлению им и его технической эксплуатации. Правила о возобновлении договора аренды на неопределенный срок и о преимущественном праве арендатора на заключение договора аренды на новый срок ([статья 621](http://base.garant.ru/10164072/35/#block_621)) к договору аренды транспортного средства без экипажа не применяются.

Согласно ст. 650 ГК РФ (договор аренды здания и сооружения) по договору аренды здания или сооружения арендодатель обязуется передать во временное владение и пользование или во временное пользование арендатору здание или сооружение. Правила настоящего параграфа применяются к аренде предприятий, если иное не предусмотрено правилами настоящего [Кодекса](http://base.garant.ru/10164072/35/#block_656) об аренде предприятия.

Согласно ст. 656 ГК РФ (договор аренды предприятия) по договору аренды предприятия в целом как имущественного комплекса, используемого для осуществления предпринимательской деятельности, арендодатель обязуется предоставить арендатору за плату во временное владение и пользование земельные участки, здания, сооружения, оборудование и другие входящие в состав предприятия основные средства, передать в порядке, на условиях и в пределах, определяемых договором, запасы сырья, топлива, материалов и иные оборотные средства, права пользования землей, водными объектами и другими природными ресурсами, зданиями, сооружениями и оборудованием, иные имущественные права арендодателя, связанные с предприятием, права на обозначения, индивидуализирующие деятельность предприятия, и другие исключительные права, а также уступить ему права требования и перевести на него долги, относящиеся к предприятию. Передача прав владения и пользования находящимся в собственности других лиц имуществом, в том числе землей и другими природными ресурсами, производится в порядке, предусмотренном законом и иными правовыми актами. Права арендодателя, полученные им на основании разрешения (лицензии) на занятие соответствующей деятельностью, не подлежат передаче арендатору, если иное не установлено законом или иными правовыми актами. Включение в состав передаваемого по договору предприятия обязательств, исполнение которых арендатором невозможно при отсутствии у него такого разрешения (лицензии), не освобождает арендодателя от соответствующих обязательств перед кредиторами.

В соответствии со ст. 665 ГК РФ (договор финансовой аренды) по договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и пользование. Арендодатель в этом случае не несет ответственности за выбор предмета аренды и продавца. Договором финансовой аренды может быть предусмотрено, что выбор продавца и приобретаемого имущества осуществляется арендодателем. Особенности договора финансовой аренды (договора лизинга), заключаемого государственным или муниципальным учреждением, устанавливаются [Федеральным законом](http://base.garant.ru/12113492/1/#block_91) от 29 октября 1998 года № 164-ФЗ "О финансовой аренде (лизинге)".

Следующим важнейшим договором является договор подряда, который подразделяется на: бытовой подряд, строительный подряд, [подряд на выполнение проектных и изыскательских работ](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_758), [подрядные работы для государственных или муниципальных нужд](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_763).

Общие положения о договоре подряда установлены в пар. 1 гл. 37 ГК РФ. Так,  по договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его. К отдельным видам договора подряда (бытовой подряд, строительный подряд, подряд на выполнение проектных и изыскательских работ, подрядные работы для государственных нужд) положения, предусмотренные настоящим параграфом, применяются, если иное не установлено правилами настоящего Кодекса об этих видах договоров.

В соответствии со ст. 730 ГК РФ (договор бытового подряда) по договору бытового подряда подрядчик, осуществляющий соответствующую предпринимательскую деятельность, обязуется выполнить по заданию гражданина (заказчика) определенную работу, предназначенную удовлетворять бытовые или другие личные потребности заказчика, а заказчик обязуется принять и оплатить работу. Договор бытового подряда является публичным договором ([статья 426](http://base.garant.ru/10164072/28/#block_426)). К отношениям по договору бытового подряда, не урегулированным настоящим Кодексом, применяются [законы](http://base.garant.ru/10106035/) о защите прав потребителей и иные правовые акты, принятые в соответствии с ними.

Согласно ст. 740 ГК РФ (договор строительного подряда) по договору строительного подряда подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену. Договор строительного подряда заключается на строительство или реконструкцию предприятия, здания (в том числе жилого дома), сооружения или иного объекта, а также на выполнение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных со строящимся объектом работ. Правила о договоре строительного подряда применяются также к работам по капитальному ремонту зданий и сооружений, если иное не предусмотрено договором. В случаях, предусмотренных договором, подрядчик принимает на себя обязанность обеспечить эксплуатацию объекта после его принятия заказчиком в течение указанного в договоре срока. В случаях, когда по договору строительного подряда выполняются работы для удовлетворения бытовых или других личных потребностей гражданина (заказчика), к такому договору соответственно применяются правила [параграфа 2](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_730) настоящей главы о правах заказчика по договору бытового подряда.

В силу ст. 758 ГК РФ (договор подряда на выполнение проектных и изыскательских работ) по договору подряда на выполнение проектных и изыскательских работ подрядчик (проектировщик, изыскатель) обязуется по заданию заказчика разработать техническую документацию и (или) выполнить изыскательские работы, а заказчик обязуется принять и оплатить их результат.

На основании ст. 763 ГК РФ ([подрядные работы для государственных или муниципальных нужд](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_763)) подрядные строительные работы ([статья 740](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_20740)), проектные и изыскательские работы ([статья 758](http://base.garant.ru/10164072/38/#block_20758)), предназначенные для удовлетворения государственных или муниципальных нужд, осуществляются на основе государственного или муниципального контракта на выполнение подрядных работ для государственных или муниципальных нужд. По государственному или муниципальному контракту на выполнение подрядных работ для государственных или муниципальных нужд подрядчик обязуется выполнить строительные, проектные и другие связанные со строительством и ремонтом объектов производственного и непроизводственного характера работы и передать их государственному или муниципальному заказчику, а государственный или муниципальный заказчик обязуется принять выполненные работы и оплатить их или обеспечить их оплату.

Кроме вышеуказанных договоров в гражданском праве существует ряд других договоров, которые регулируют иные по своему предмету виды общественных отношений.

# 

# ГЛАВА 3. Основные тенденции развития договоров в гражданском праве

## §1.Общая характеристика направлений развития систематизации договоров в Гражданском праве.

Сложившаяся в прежние годы система договорных видов в настоящее время претерпевает существенные изменения под влиянием потребностей развития рыночной экономики. Отпадение плановых оснований заключения договоров устранило существовавшую прежде грань между договорами, заключаемыми организациями и отдельными гражданами. Так, договоры поставки, перевозки грузов и пассажиров, подряда на капитальное строительство, исполнителями которых прежде выступали лишь организации, сейчас могут заключаться гражданами, осуществляющими предпринимательскую деятельность.

Появляются новые разновидности договоров, которые прежде не встречались на практике. Например, в последние годы законодательством разрешена аренда предприятий как целостных хозяйственных комплексов. Получают распространение договоры факторинга, регулирующие воз-мездную переуступку кредитором другому лицу своего права требования к должнику по неисполненному обязательству.

Развитие предпринимательства, множественность возникающих при этом задач ведут к широкому использованию комплексных договоров, соединяющих несколько различных договорных подвидов. Таковы, например, успешно зарекомендовавшие себя в мировой практике договоры лизинга. На основании этих договоров специализированные организации берут в аренду на определенный срок действующие предприятия с обязанностью без остановки производства осуществить его техническое перевооружение, замену оборудования на более современное. Одновременно наниматель принимает на себя обязанность реализации заменяемых машин и оборудования, а также сбыт выпускаемой продукции. После реконструкции предприятие возвращается собственнику.

Распространенный характер приняло оказание услуг по изучению рынка и рекламированию товаров маркетинговыми организациями. Отношения по таким операциям также регулируются договорами, носящими комплексный характер. Проявление хозяйствующими субъектами активности, деловой инициативы и далее будет вести к расширению практики комплексного использования различных договоров, появлению новых их разновидностей.

## §2. Сочетание начал свободы договоров с усилением ограничения свободы, установленного государственно-правовыми предписаниями.

Свобода договора является основополагающим принципом права о договорах. В ст. 1.1 Принципов международных коммерческих договоров (принципы УНИДРУА) закреплено: «стороны свободны вступать в договор и определять его содержание»[[14]](#footnote-14). Содержание принципа свободы договора в современных экономических условиях означает, во-первых, признание граждан и юридических лиц свободными в заключении договоров; во-вторых, свободу сторон определять условия заключаемого ими договора. За незначительными интерпретациями содержание принципа свободы договоров раскрывается однозначно в законодательстве отдельных стран, в том числе в ст. 421 ГК РФ.

Свобода договора отнюдь не означает, что государство не вводит никаких публично-правовых правил регулирования упомянутых отношений и никаким образом не ограничивает так называемую свободу договоров.

Некоторые авторы еще в прошлом веке отмечали, что во всех современных законодательствах принцип договорной свободы подвергается ограничению не только со стороны закона, но и со стороны некоторых других внезаконных критериев, каковыми являются «общественный порядок» и «добрые нравы». Установление оптимального соотношения публично-правового и частноправового регулирования экономических отношений в целом представляет одну из сложнейших задач в области регулирования экономических отношений многих государств.

Ограничение принципа свободы договора можно проследить но следующим направлениям.

Во-первых, антимонопольное (антитрестовское) законодательство ограничивает или даже вводит прямой запрет на некоторые виды договоров. К таковым относятся договоры, которые закрепляют за их участниками определенные объемы производства того или иного товара, распределяют рынки сбыта, запрещают продажу товаров по демпинговым ценам и др. Во многих западноевропейских странах «ограничительные» соглашения подлежат обязательной регистрации в административных или судебных органах.

Во-вторых, ограничение принципа свободы видится в контроле со стороны государственных органов за содержанием условий договоров, в которых профессиональному коммерсанту противостоит более слабая сторона, в частности потребитель, приобретающий товар или принимающий услугу для личного потребления, не связанного с предпринимательской деятельностью. Ограничение свободы в таких договорах идет по пути включения в договор определенных условий или по пути наложения запрета на присутствие в договоре определенных условий, ущемляющих интересы потребителей.

Законодательство некоторых стран предусматривает режим повышенной защищенности тех субъектов договорных отношений, которые являются новичками в мире бизнеса.

В-третьих, государство предписывает содержание определенных условий договоров, например, в сфере ценообразования. Даже в сфере договорного регулирования публичный интерес обязывает государства вводить ограничения принципа свободы договоров.

# ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проанализировав и рассмотрев действующее законодательство Российской Федерации, регулирующее договорно-правовую тематику, можно отметить следующее:

1. Определение системы гражданско-правовых договоров является важнейшим условием, позволяющим на надлежащем, качественном и эффективном уровне регулировать договорно-правовые отношения. С помощью системы гражданско-правовых договоров гражданские договоры находят свое место и отражение в нормативно-правовом материале, в соответствующей последовательности, а также с помощью данной системы достигается удобство и эффективность использования и реализации заложенных в тех или иных нормах о договорах положений.
2. Классификация договоров в гражданском праве позволяет в соответствии с их предметом и назначение использовать те или иные договора. Важность классификации договоров состоит в том, что кроме всего прочего она придает общественным отношениям в сфере договоров соответствующий экономический эффект, такую упорядоченность, которая создает порядок и ясность как в правовом регулировании договорно-правовых отношений, так и в использовании на теоретическом и практическом уровне положений о договорах.
3. Существующая на сегодняшний день разнородность видов гражданских договоров является следствием как общественных отношений, в процессе развития которых сформировались такие виды договоров, так и научных разработок в этой сфере.

# БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

**1. Нормативно-правовые акты:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 3 11-ФКЗ) – Текст : электронный // КонсультантПлюс:[сайт].URL:http://www.consultant.ru/document/cons\_doc\_LAW\_28399/
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14- ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019) // Собрание законодательства РФ. 29.01.1996. № 5

**2. Основная литература:**

1. Покровский. И. А. Основные проблемы гражданского права, Петроград, 1917. С. 234;
2. Шершеневич. Г.Ф. Русское гражданское право. Изд.Казах-.ун-та.1901. С. 297;
3. Шершеневич. Г.Ф. Учебник русского гражданского права.М.С-парк,1995, по изд. 1907г. С. 556;
4. Нерсесянц В.С. Государство и право. Доклад. Научная жизнь. 1996 № 5. С. 50;
5. Зенин И.А. [Гражданское право 17-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.D282E5AA-BC1C-4ACD-A864-DF4706B3A5A0&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 655;
6. Анисимов А.П., Рыженков А.Я., Чаркин С.А. Гражданское право России. Общая часть [3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.995D43DF-3A1F-4D61-BAB4-302A80465CFA&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 504;
7. Анисимов А.П., Рыженков А.Я., Чаркин С.А. Гражданское право. Особенная часть [3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.336E11C0-77D5-4686-9185-58EFA00CC2A4&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 703;
8. Белов В.А. - Отв. ред. Гражданское право. Актуальные проблемы теории и практики в [2 т, 2-е изд.](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.B69EB9F6-3493-4334-A8DC-95D386889761&type=c_pub) Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 1009;
9. Михайленко Е.М.  Гражданское право. Общая часть [4-е изд., пер. и доп. Краткий курс лекций](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.86C0CD6C-32AD-4602-AE8B-1FCD956FD197&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2014. С. 255;
10. Иванова Е.В. Гражданское право. Общая часть. [Учебник и практикум для СПО](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.FA09DD58-C297-45EA-BD9B-50C20E057003&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 279;
11. [Мозолин В.П.](http://www.booka.ru/search?q=%D0%9C%D0%BE%D0%B7%D0%BE%D0%BB%D0%B8%D0%BD%20%D0%92.%D0%9F.&st=author) Гражданское право. Учебник Т. 1. 2-е изд. -М.: Проспект,2015. С. 816.
12. Гражданское право: Учебник / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. Т. 2. - М., 2003. - С. 822

1. Белов В.А. - Отв. ред. Гражданское право. Актуальные проблемы теории и практики в [2 т, 2-е изд.](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.B69EB9F6-3493-4334-A8DC-95D386889761&type=c_pub) Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015, С. 530-531. [↑](#footnote-ref-1)
2. Белов В.А. - Отв. ред. Гражданское право. Актуальные проблемы теории и практики в [2 т, 2-е изд.](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.B69EB9F6-3493-4334-A8DC-95D386889761&type=c_pub) Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 601-604. [↑](#footnote-ref-2)
3. Анисимов А.П., Рыженков А.Я., Чаркин С.А. Гражданское право. Особенная часть [3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.336E11C0-77D5-4686-9185-58EFA00CC2A4&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 57-59 [↑](#footnote-ref-3)
4. Зенин И.А. [Гражданское право 17-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.D282E5AA-BC1C-4ACD-A864-DF4706B3A5A0&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 189. [↑](#footnote-ref-4)
5. Михайленко Е.М.  Гражданское право. Общая часть [4-е изд., пер. и доп. Краткий курс лекций](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.86C0CD6C-32AD-4602-AE8B-1FCD956FD197&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2014. С. 81. [↑](#footnote-ref-5)
6. Анисимов А.П., Рыженков А.Я., Чаркин С.А. Гражданское право. Особенная часть [3-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.336E11C0-77D5-4686-9185-58EFA00CC2A4&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)- 2015 [↑](#footnote-ref-6)
7. Там же. [↑](#footnote-ref-7)
8. Иванова Е.В. Гражданское право. Общая часть. [Учебник и практикум для СПО](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.FA09DD58-C297-45EA-BD9B-50C20E057003&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2015. С. 308. [↑](#footnote-ref-8)
9. Михайленко Е.М.  Гражданское право. Общая часть [4-е изд., пер. и доп. Краткий курс лекций](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.86C0CD6C-32AD-4602-AE8B-1FCD956FD197&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2014. С. 49-50. [↑](#footnote-ref-9)
10. Гражданский кодекс Российской Федерации [↑](#footnote-ref-10)
11. Михайленко Е.М.  Гражданское право. Общая часть [4-е изд., пер. и доп. Краткий курс лекций](http://www.biblio-online.ru/thematic/;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?id=urait.content.86C0CD6C-32AD-4602-AE8B-1FCD956FD197&type=c_pub). Издательство: [М.: Издательство Юрайт](http://www.biblio-online.ru/home/urait.dictionaryrecord.discipline.3610;jsessionid=925dcc03457324e8e4fd3b653ffc?0&type=l_disc)– 2014. С. 66. [↑](#footnote-ref-11)
12. Там же. С. 68. [↑](#footnote-ref-12)
13. [Мозолин В.П.](http://www.booka.ru/search?q=%D0%9C%D0%BE%D0%B7%D0%BE%D0%BB%D0%B8%D0%BD%20%D0%92.%D0%9F.&st=author) Гражданское право. Учебник Т. 1. 2-е изд. -М.: Проспект,2015. С. 205-206. [↑](#footnote-ref-13)
14. Принципы международных коммерческих договоров / пер. с англ. А.С. Комарова. - М, 1996. 60 [↑](#footnote-ref-14)